

Обзор рынка страхования жизни

ҚАЗАҚСТАН
ҚАРЖЫГЕРЛЕР
ҚАУЫМДАСТЫҒЫ



АССОЦИАЦИЯ
ФИНАНСИСТОВ
КАЗАХСТАНА

за первое полугодие 2022 года

Ключевые тенденции периода

- В первом полугодии 2022 года основные показатели рынка страхования жизни демонстрировали рост, за исключением объема страховых премий из-за высокой базы прошлого года.
- Активы КСЖ увеличились до ₸833,1 млрд (+₸53,4 млрд или 6,9%) и составили 42,3% от суммарных активов всего страхового рынка.
- В структуре активов КСЖ наибольшую долю по-прежнему занимают ценные бумаги (82,2%), объем которых на 1 июля 2022 г. составил ₸684,6 млрд.
- Резервы КСЖ выросли на 12,6% за счет увеличения всех составляющих, однако наибольший рост пришелся на резервы произошедших убытков по договорам страхования жизни (+37,2% или ₸40,0 млрд).
- Концентрация в секторе не изменилась: около 80% рынка страхования жизни по активам по-прежнему занимают четыре крупные компании: Халык-Life (30,3%), Nomad Life (29,2%), FFLife (13,3%) и КСЖ Евразия (7,1%).
- За 6М2022 г. страховые премии снизились на 11,6%, что во многом связано с пиковым спросом на покупку пенсионного аннуитета в прошлом году.
- Объем выплат вырос на 33,2% за счет увеличения выплат по страхованию жизни в 2,7 раза. В итоге соотношение выплат к премиям по рынку КСЖ в сравнении с 6М2021 г. выросло с 8,3% до 12,5%.
- Снижение доходов КСЖ от страховой деятельности (на 11,9% или ₸21,4 млрд) было частично нивелировано доходами от переоценки инвалюты (рост на ₸18,0 млрд).
- С учетом снижения расходов (на 8,0% или ₸15,2 млрд) чистая прибыль КСЖ за 6М2022 г. выросла на 35,4% или ₸7,4 млрд по сравнению с 6М2021 г.
- Рентабельность собственного капитала по рынку КСЖ составила 1,7% (4,1% за 6М2021 г.), ухудшившись, в основном, за счет роста средневзвешенных активов сектора.

АКТИВЫ

₸ **833,1** млрд
▲ 6,9%

СТРАХОВЫЕ РЕЗЕРВЫ

₸ **604,7** млрд
▲ 12,6%

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

₸ **148,5** млрд
▲ 4,2%

НЕРАСПРЕДЕЛЕННЫЙ* ДОХОД

₸ **24,3** млрд
▲ 22,2%

СТРАХОВЫЕ ПРЕМИИ*

₸ **161,4** млрд
▼ 11,6%

ЧИСТЫЕ СТРАХОВЫЕ ПРЕМИИ*

₸ **158,8** млрд
▼ 11,8%

СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ*

₸ **20,1** млрд
▲ 33,2%

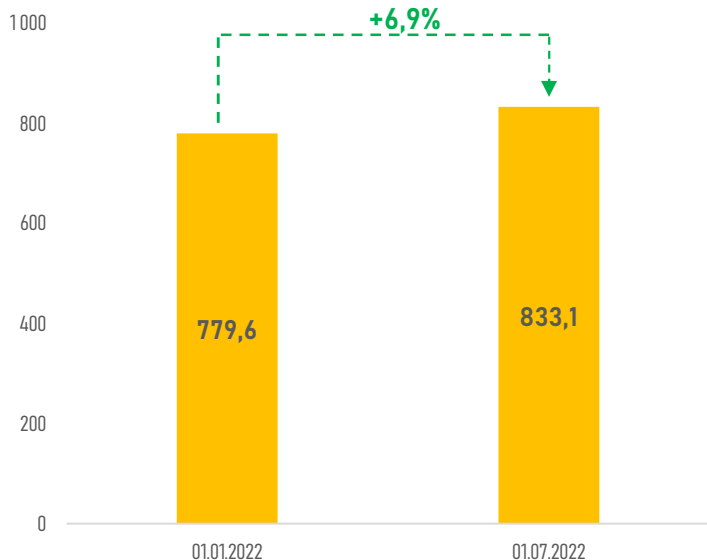
ЧИСТЫЕ СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ*

₸ **19,7** млрд
▲ 35,2%

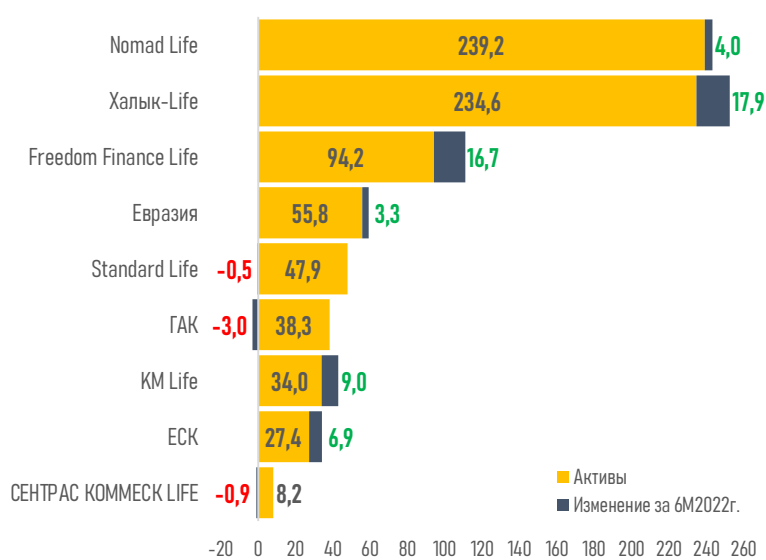
Источник: НБРК. Примечание: данные по приросту приведены в сравнении с данными за 6М2021 г.

Активы

Совокупные активы сектора, млрд тенге



Активы в разрезе страховых компаний, млрд тенге

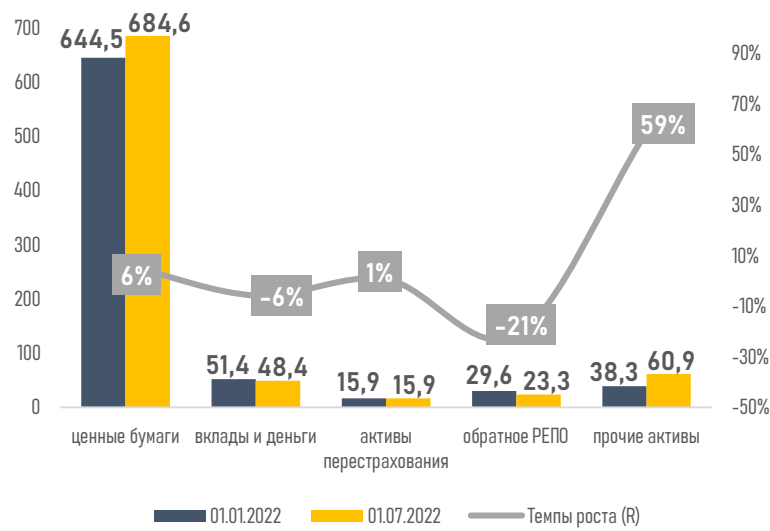


Структура и динамика роста активов

Структура активов сектора

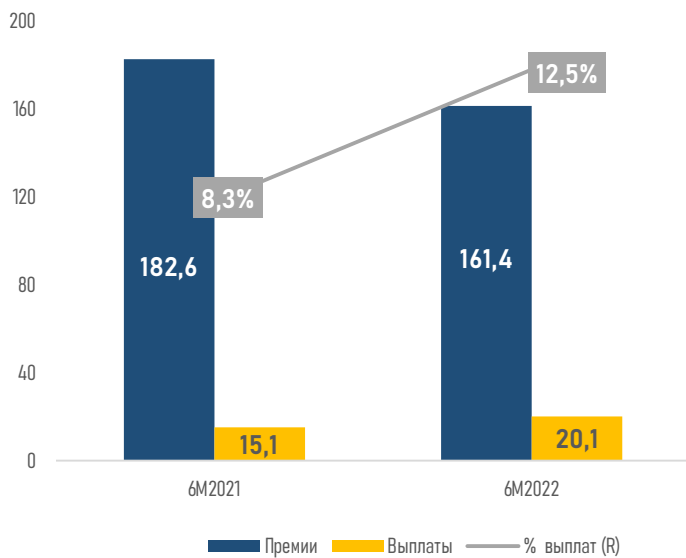


Динамика изменения структуры активов

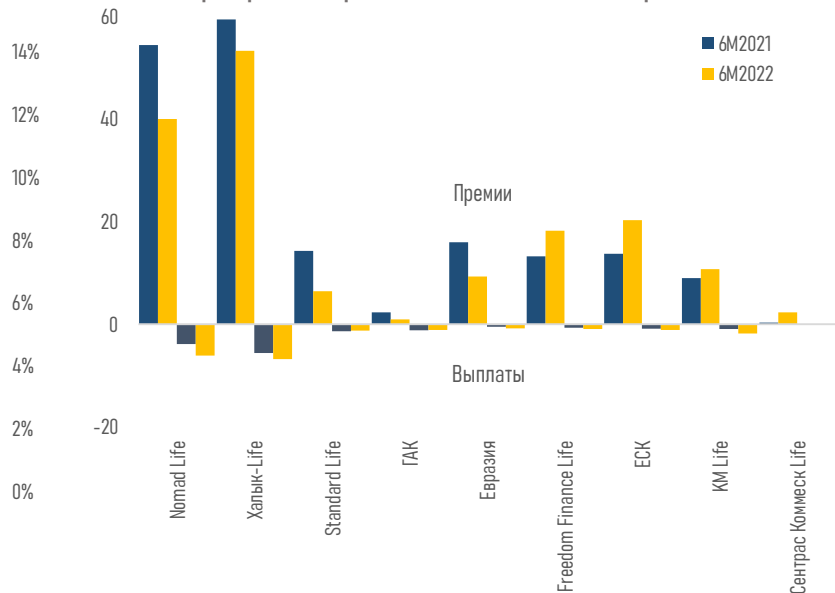


Отношение выплат к премиям

Отношение выплат к премиям, млрд тенге

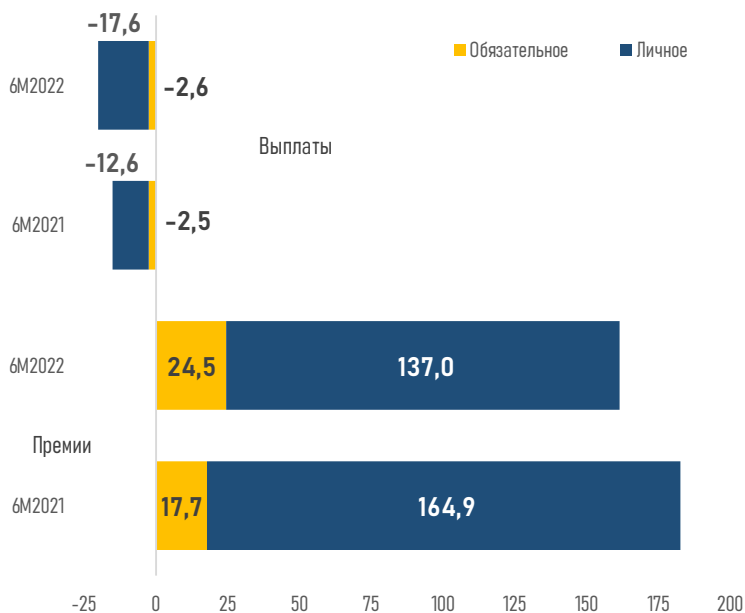


В разрезе страховых компаний, млрд тенге



Премии и выплаты

По классам страхования, млрд тенге

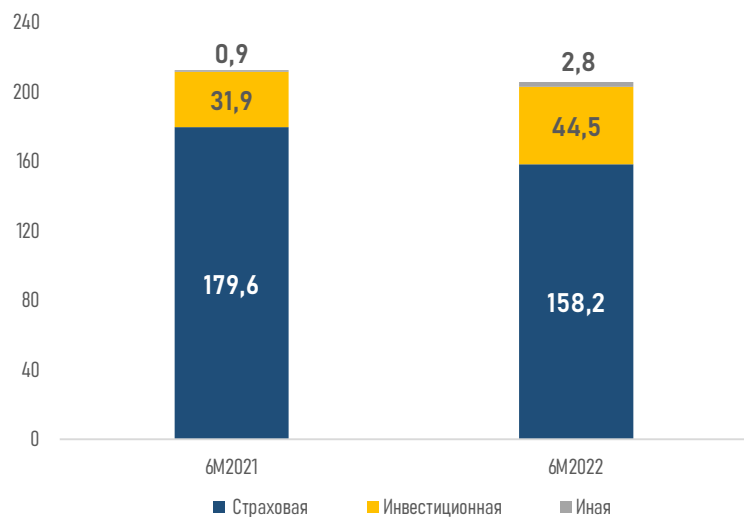


Целевое назначение премий и выплат, млрд тенге

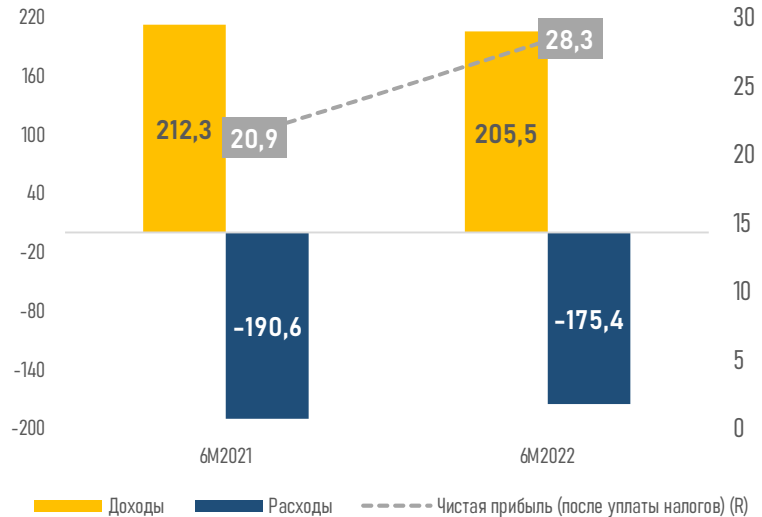


Доходы рынка страхования жизни

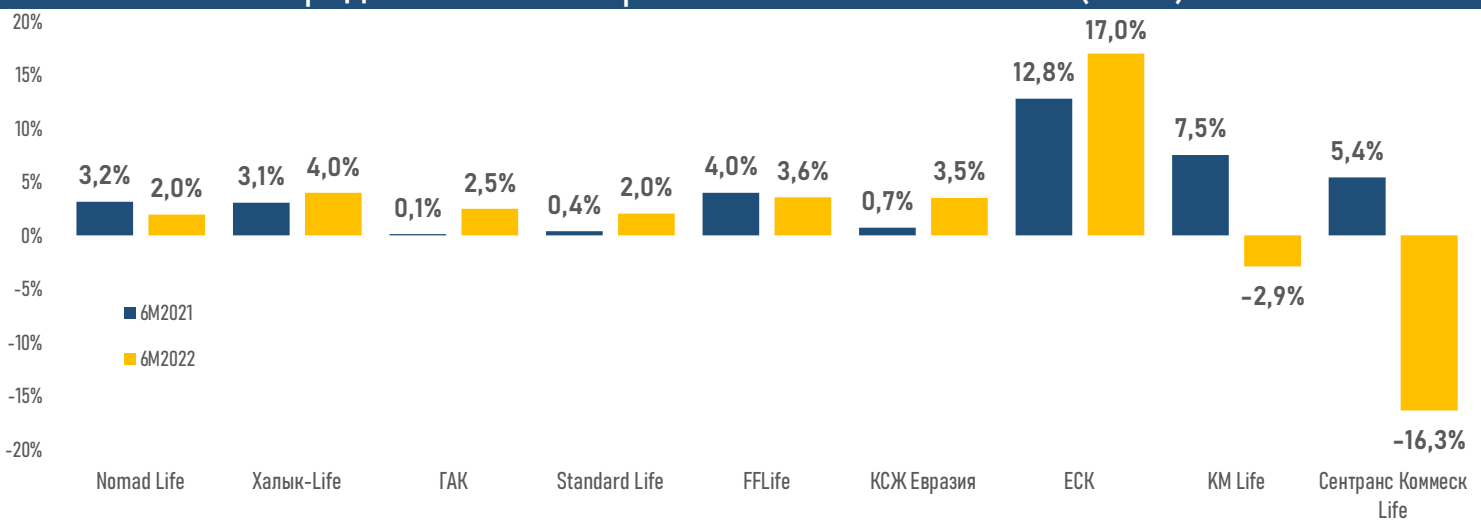
Доходы рынка по видам деятельности, млрд тенге



Чистая прибыль, млрд тенге



Средневзвешенная рентабельность капитала (RoAE)



Краткие итоги периода

Рост активов КСЖ первом полугодии 2022 года произошел, в основном, за счет роста объема ценных бумаг (+6,2% или ₸40,1 млрд) и дебиторской задолженности (в 9,6 раза или ₸12,0 млрд).

При этом доходы в виде вознаграждения по ценным бумагам за 6M2022 г. составили ₸31,3 млрд, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 30,5%.

В целом доходы КСЖ за январь — июнь текущего года снизились на 3,2% или ₸6,8 млрд, в основном, за счет сокращения объема страховых премий по пенсионному аннуитету (₸37,1 млрд за 6M2022 г. против ₸72,3 млрд за 6M2021 г.). Напомним, что «аннуитетный бум» 2021 года был связан с законодательным снижением порога пенсионных накоплений, необходимых для приобретения аннуитетного страхования.

Также в отчетном периоде наблюдалось снижение расходов КСЖ, связанное с сокращением затрат на выплату комиссионного вознаграждения (-42,5% или ₸19,9 млрд) и расходов, связанных с расторжением договоров (-16,7% или ₸6,7 млрд).

Следует отметить, что в отличие от сектора общего страхования, основной объем премий КСЖ приходится на физических лиц (84,2% по итогам 2021 года), а не на корпоративный сектор.

Между тем продукты страхования жизни становятся более привлекательными в текущих условиях. Так, КСЖ имеют право предоставить займы своим страхователям в пределах выкупной суммы на любые цели, в том числе в виде отсрочки по уплате очередных страховых взносов по договору накопительного страхования.

Что касается пенсионного аннуитета, то он станет доступен большому количеству граждан за счет введения совместных аннуитетов (супругов или близких родственников), стоимость которых будет ниже индивидуальных.

Таким образом, с учетом показателей за первое полугодие и перспектив роста спроса на страховые продукты со стороны населения, ключевые показатели сектора страхования жизни в текущем году с большой вероятностью продолжат расти.